

10 Place de la République 66500 PRADES 04 68 05 41 02

www.tourisme-canigou.com / info@tourisme-canigou.com

RÉSEAU ANT

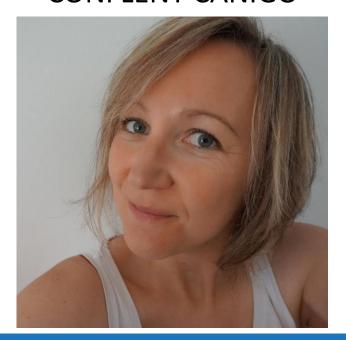


On fait les présentations ?

EMILIE VEBER

CHARGEE D'ANIMATION NUMERIQUE

L'OFFICE DE TOURISME
CONFLENT CANIGO





Antenne de Vernet-les-Bains 2 rue de la Chapelle



04 68 05 60 52



emilie.tourismecanigou@gmail.com



Fb.com/emilieveber0612



@mimi0612



On fait les présentations?





Le programme



- 1. Création de sa page
- 2. Paramétrages de sa page
- 3. Les différents onglets de sa page
- 4. Derniers conseils avant de se lancer
- 5. L'animation de sa page



Rappel: Les chiffres

- 1^{er} réseau social au monde crée en 2004 par Mark Zuckenberg
- 2,81 milliards d'utilisateurs actifs mensuels
- 47,2 millions de visiteurs uniques mensuels
- 49% des utilisateurs ont entre 25 et 49 ans, 35% ont plus de 50 ans
- Incontestablement, le média le plus populaire, accessible et grand public

75% des internautes français utilisent Facebook, soit 3 internautes français sur 4.



Facebook se nomme désormais « Meta » et son avenir se tourne vers le Metaverse

98,3 % des utilisateurs actifs de Facebook accèdent aujourd'hui à Facebook via mobile

Source : Blog du Modérateur



Rappel: A qui sert Facebook?

Un réseau de partage et de conversation = Un bouche à oreille virtuel

On y va pour:

- Être au courant
- Publier des photos et des vidéos
- Créer des groupes ou les intégrer
- Donner son avis, réagir, discuter



Et pour vous, en tant que pro?



Rappel: Facebook en tant que pro

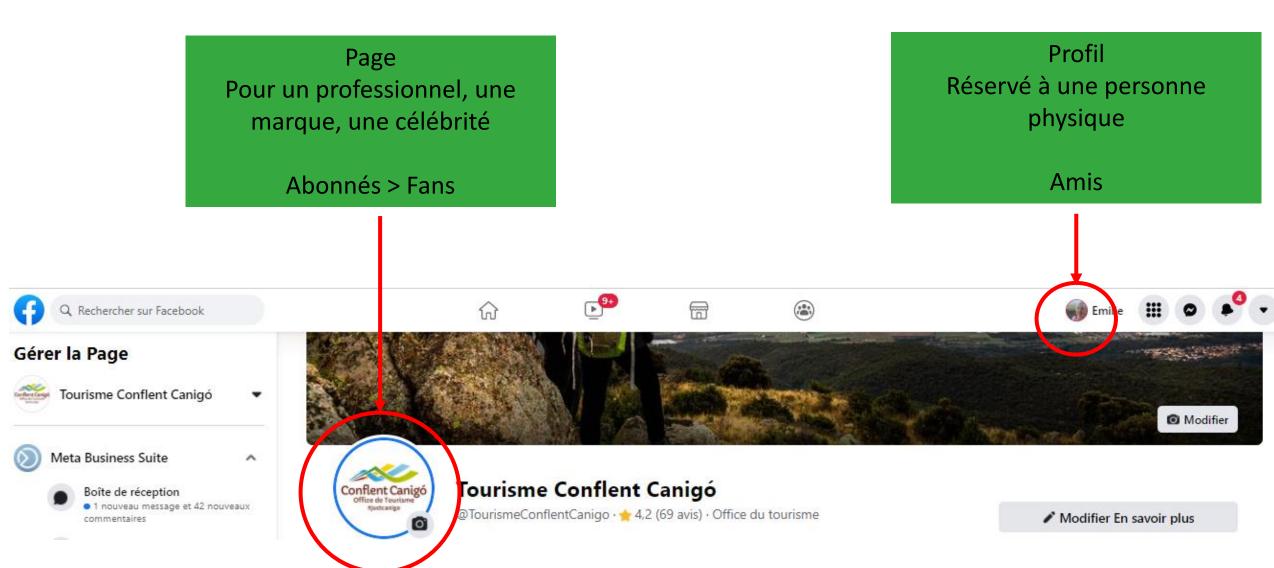
Les 5 bonnes raisons d'y être :

- Fidéliser sa clientèle et mieux la connaître
- Animer une communauté
- Améliorer son référencement
- Gagner en visibilité et crédibilité
- Attirer de nouveaux clients





Rappel: Profil ou Page?

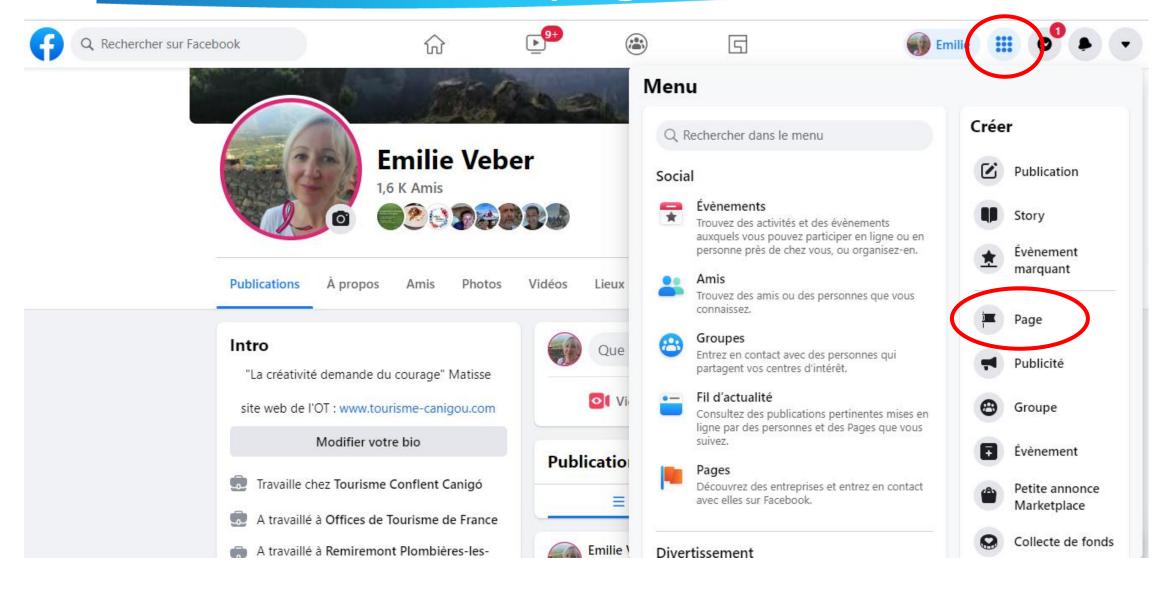




FACEBOOK

CRÉER SA PAGE FACEBOOK











VOTRE PAGE EST **DÉJÀ** CRÉÉE.

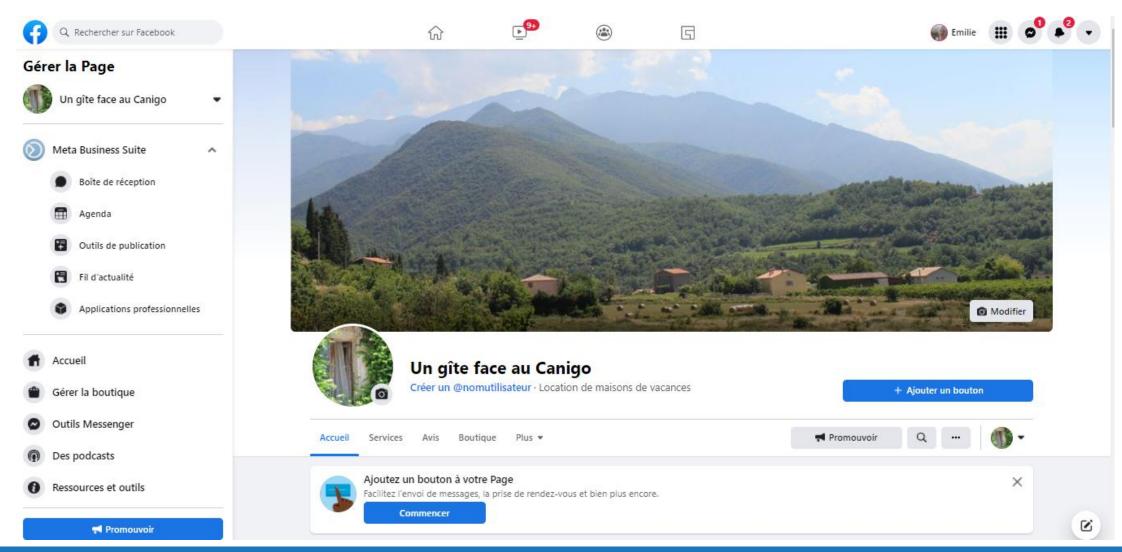
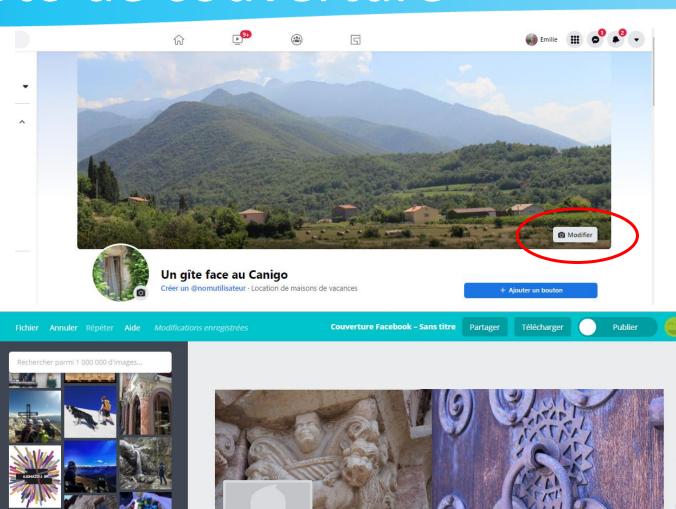




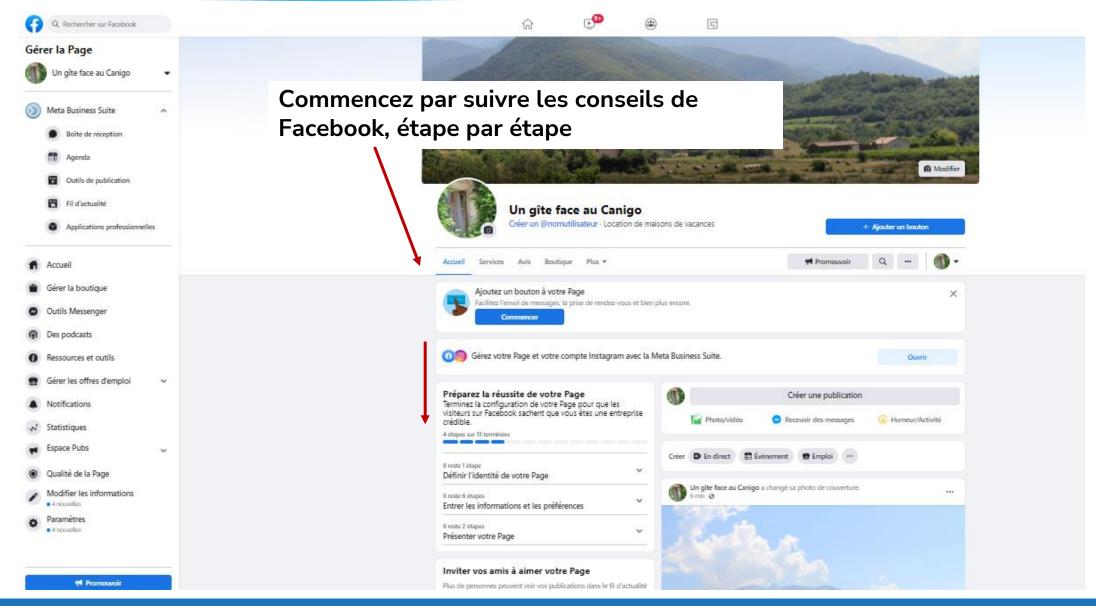
Photo de couverture

PENSEZ A LA CHANGER
REGULIEREMENT:
UNE PHOTO DE COUVERTURE EST
TOUJOURS TRES « LIKEE », CE QUI VA
GENERER DES ACTIONS. (j'aime,
commentaire, partage)

- ► Vous pouvez directement en télécharger une depuis votre PC, puis la faire glisser (vers le haut ou le bas) pour la centrer comme vous le souhaitez.
- ► Vous pouvez également utiliser la plate forme <u>www.canva.com</u>. Elle vous permet de créer une couverture FB à la bonne taille.

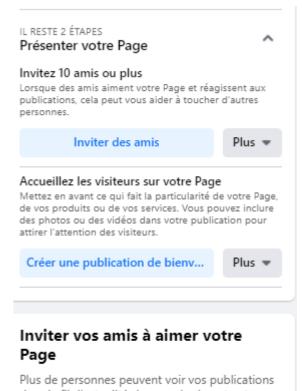












Plus de personnes peuvent voir vos publications dans le fil d'actualité si vos amis aiment votre Page et partagent des publications. Les invitations seront envoyées depuis Emilie Veber.





Q Rechercher sur Facebook

Gérer la Page

w

Accueii

Fil d'actualité

Boîte de réception

App Store Business

Ressources et outils

Notifications

✓ Statistiques

Outils de publication

Espace Pubs

Qualité de la Page

Modifier les informations

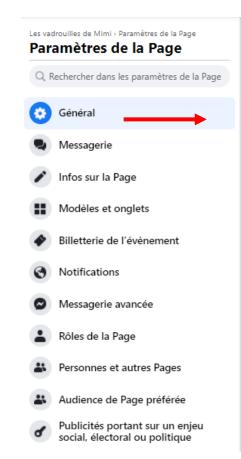
Paramètres
• 4 nouvelles

Rendez-vous dans les paramétrages de votre page pour les configurations de base



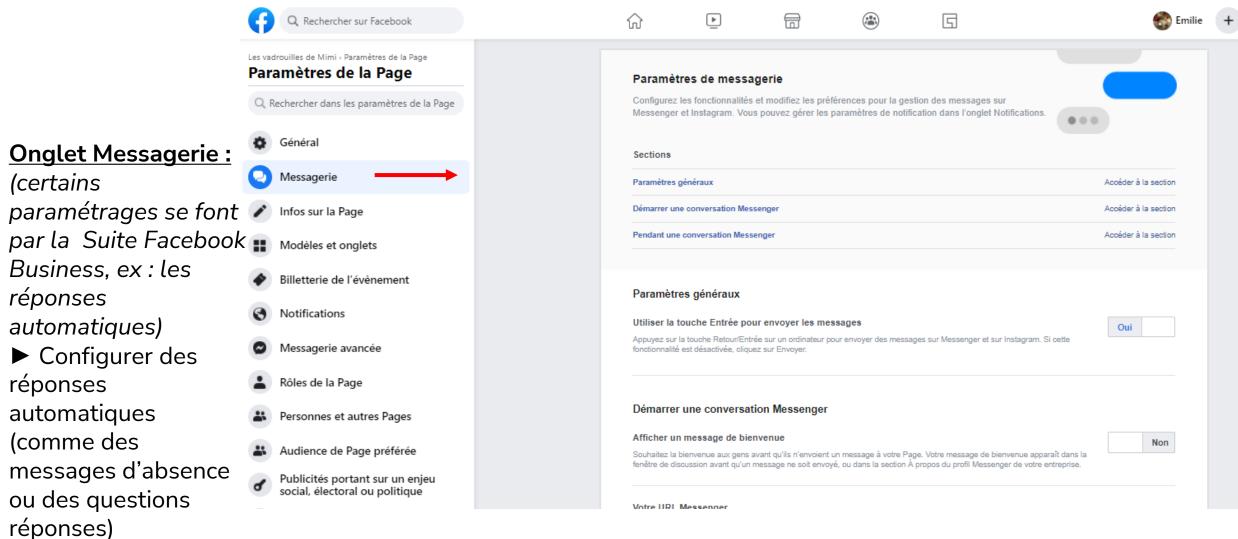
Onglet Général:

- ► Possibilité de ne pas publier la page
- ► ajouter cette page aux favoris de votre profil
- ► fusionner cette page avec une autre
- supprimer la page

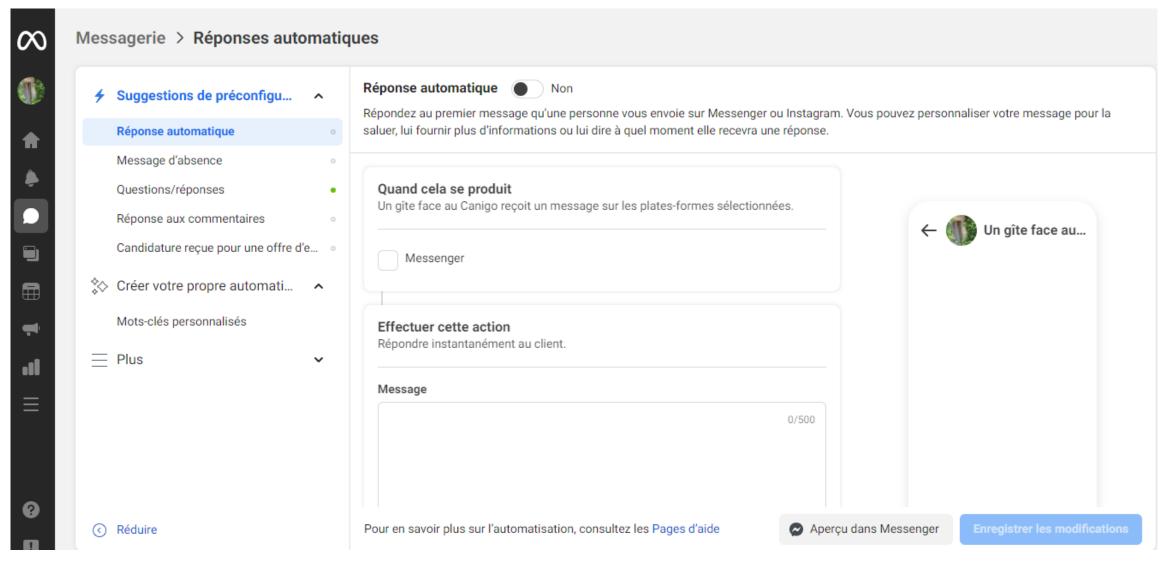


Visibilité de la Page	Page non publiée	Modifier
Publications des visiteurs	Tout le monde peut publier sur la Page. Tout le monde peut ajouter des photos et des vidéos sur la Page.	Modifier
Audience du fil d'actualité et visibilité des publications	La possibilité d'affiner l'audience potentielle du fil d'actualité et de limiter la visibilité de vos publications est désactivée.	Modifier
Partage de publications et de stories	Le partage des publications dans les stories est activé	Modifier
Messages	Les gens peuvent contacter ma Page en privé.	Modifier
Possibilité d'identification	Seules les personnes gérant ma Page peuvent y identifier des photos.	Modifier
Identifications de cette Page	Les personnes et les autres Pages peuvent identifier ma Page.	Modifier
Restrictions liées au pays	La Page est visible par tous.	Modifier
Restrictions liées à l'âge	La Page est visible pour tous.	Modifier
Modération de la Page	Aucun mot n'est bloqué sur ma Page.	Modifier
Filtre à injures	Désactivé	Modifier
Suggestions de Pages similaires	Choisissez si votre Page sera recommandée à d'autres	Modifier
Mises à jour de la Page	Les publications de la Page sont automatiquement publiées quand vous mettez à jour ses informations, atteignez des moments-clés, recevez des avis et plus encore.	Modifier
Publier en plusieurs langues	La possibilité d'écrire des publications en plusieurs langues est désactivée	Modifier
Traduire automatiquement	Vos publications peuvent afficher des traductions automatiques pour les personnes lisant dans une autre langue.	Modifier
Classement des commentaires	Les commentaires les plus récents sont affichés sur ma Page par défaut.	Modifier
Diffusion du contenu	Téléchargement sur Facebook autorisé.	Modifier







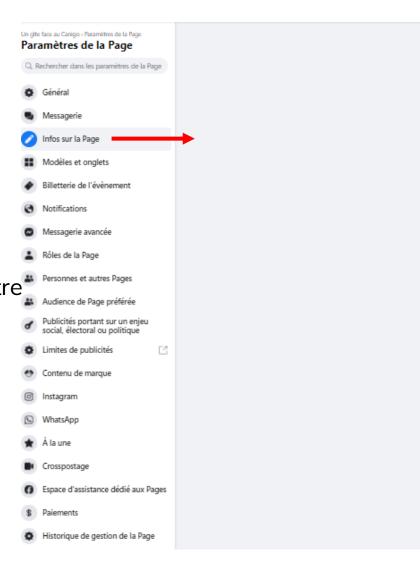




Le paramétrage de votre page

Onglet infos sur la page :

- = A propos (visible par votre communauté)
- ajouter une description de votre activité, ainsi que sa ou ses catégorie(s)
- ► enregistrer les coordonnées complètes de votre entreprise
- ➤ ajouter les horaires d'ouvertures et toutes les informations complémentaires utiles



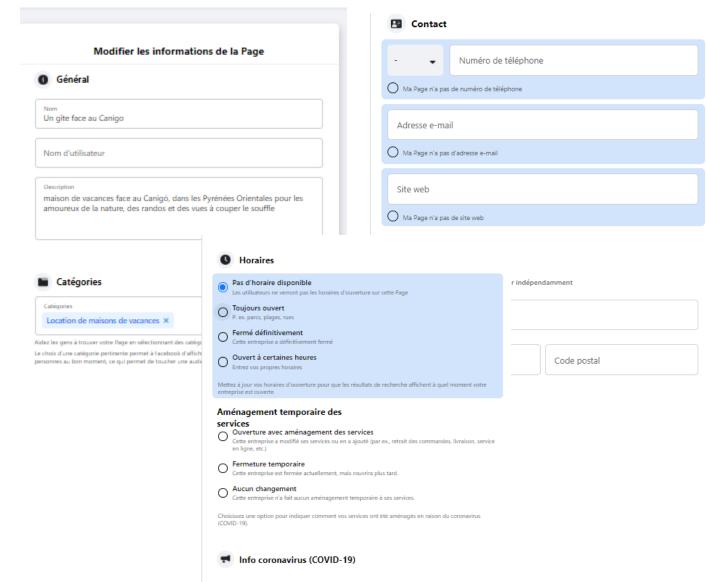
O Général		
Nom Un gite face a	u Canigo	
Nom d'utilisa	teur	
	cances face au Canigō, dans les Pyrénées Orientales pour les la nature, des randos et des vues à couper le souffle	
Catégories Location de r	naisons de vacances ×	
Catégories Location de l dez les gens à trou choix d'une catégorisonnes au bon mo		
Catégories Location de l dez les gens à trou choix d'une catégorisonnes au bon mo	maisons de vacances X er votre Page en sélectionnent des catégories qui la représentent. rie pertinente permet à l'acebook d'afficher votre entreprise auprès des bonnes.	
Catégories Location de r dez les gens à trou choix d'une catégorissonnes au bon mé Contact	maisons de vacances X er votre Page en sélectionnent des catégories qui la représentent. rie pertinente permet à l'acebook d'afficher votre entreprise auprès des bonnes iment, ce qui permet de toucher une audience plus mobilisée.	
Catégories Location de r dez les gens à trou choix d'une catégorissonnes au bon mé Contact	maisons de vacances × er votre Page en sélectionnant des catégories qui la représentent. er potre page en sélectionnant des catégories qui la représentent. er potre page en sélectionnant des catégories qui la représentent. er qui permet de l'acchor une audience plus mobilisés. Numéro de téléphone	
Catégories Location de la Location de la Location de la Germannes au bon ma Contact Ma Page n'a par	naisons de vacances × rer votre Page en sélectionnant des catégories qui la représentent. ris pertirente permet à l'acebook d'afficher votre entrepris auprès des bonnes ment, ce qui permet de toucher une audience plus mobilisés. Numéro de téléphone. de numéro de téléphone.	



Le paramétrage de votre page

Onglet infos sur la page :

- ▶ ajouter un nom d'utilisateur (URL personnalisée)
- ▶ ajouter une description de votre activité, ainsi que sa ou ses catégorie(s)
- ► enregistrer les coordonnées complètes de votre entreprise
- ► ajouter les horaires d'ouvertures et toutes les informations complémentaires utiles



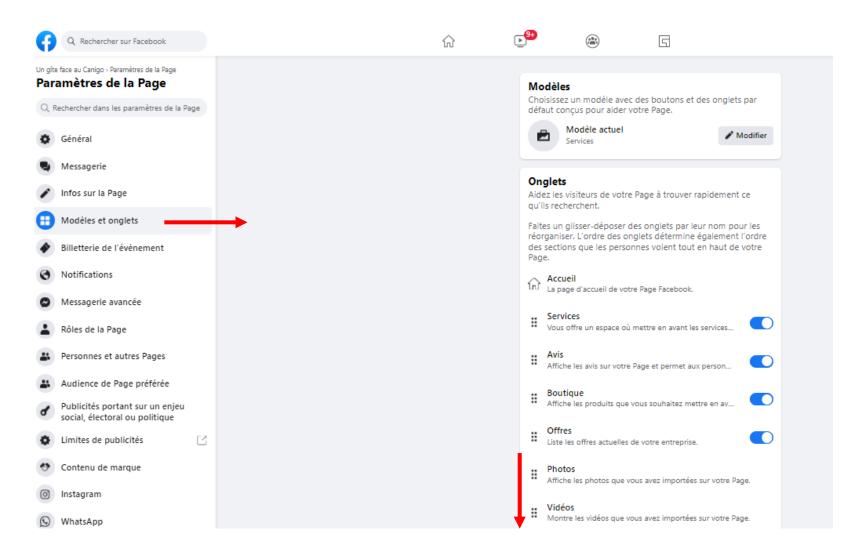
Affichez un message temporaire sur votre Page qui informe des changements apportés à votre service cli en raison du coronavirus (COVID-19). Ce message s'affichera en haut de votre Page pour le différencier de



Le paramétrage de votre page

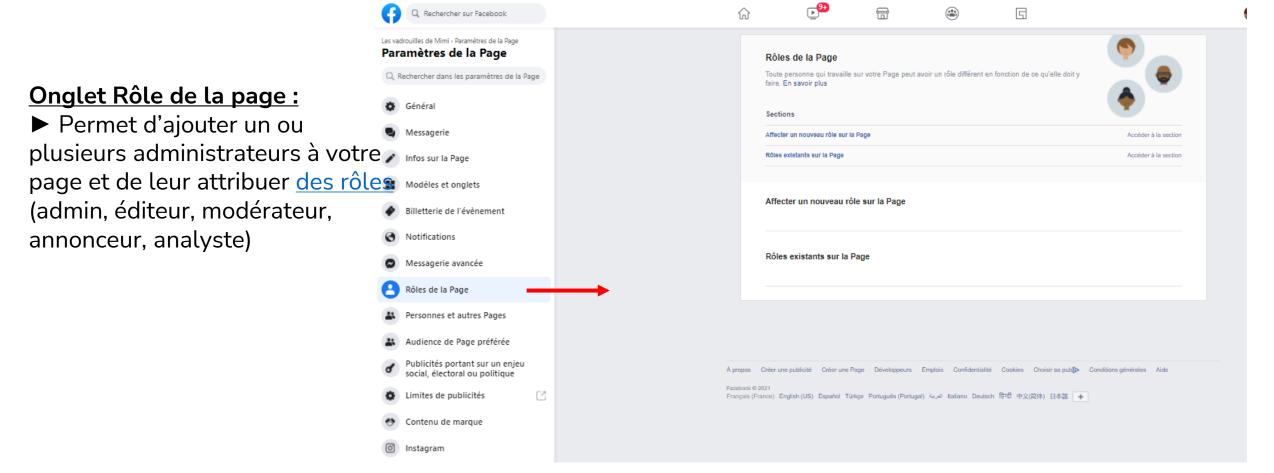
Onglet Modifier la page :

► Plusieurs modèles de pages existent selon la catégorie que vous avez choisie précédemment. Il est ici possible d'en changer. Vous pouvez également changer l'ordre d'apparition des onglets.





Le paramétrage de votre page

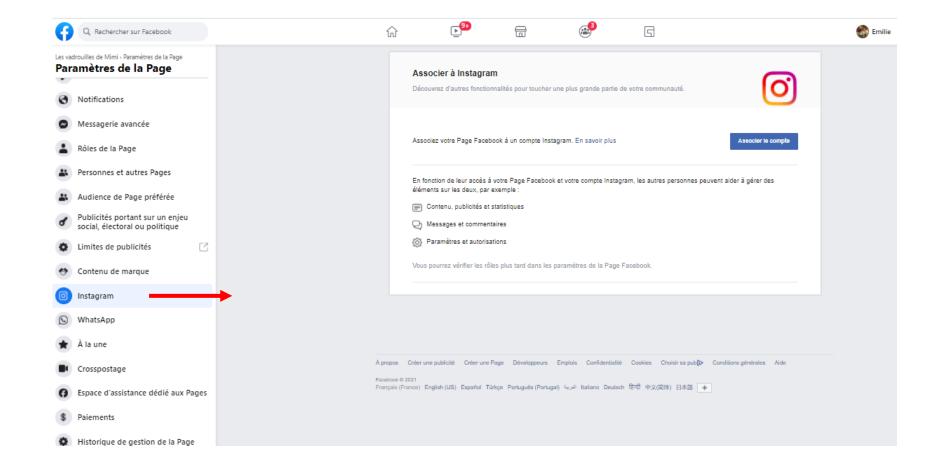




Le paramétrage de votre page

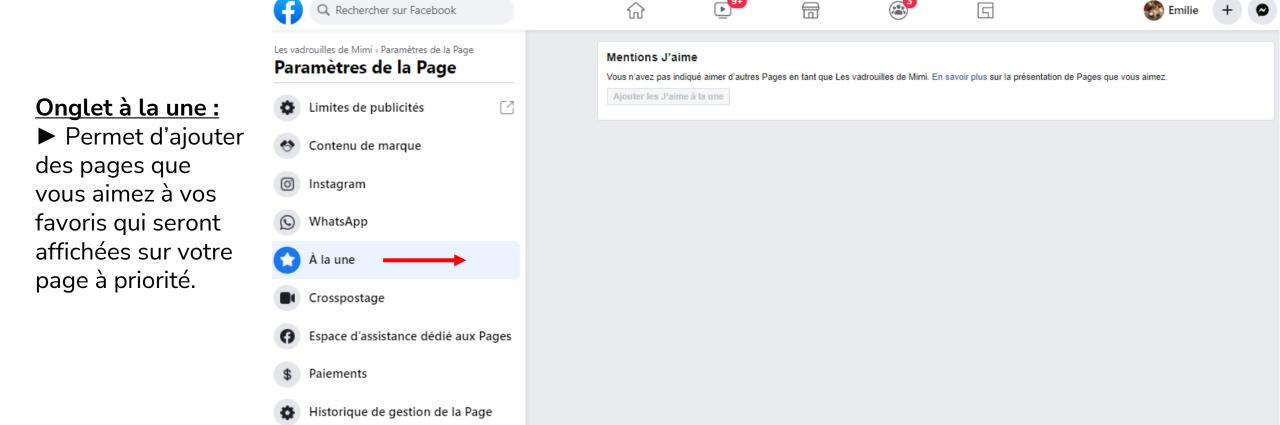
Onglet Instagram:

Permet de relier votre page Facebook à votre compte instagram





Le paramétrage de votre page



C

Historique personnel

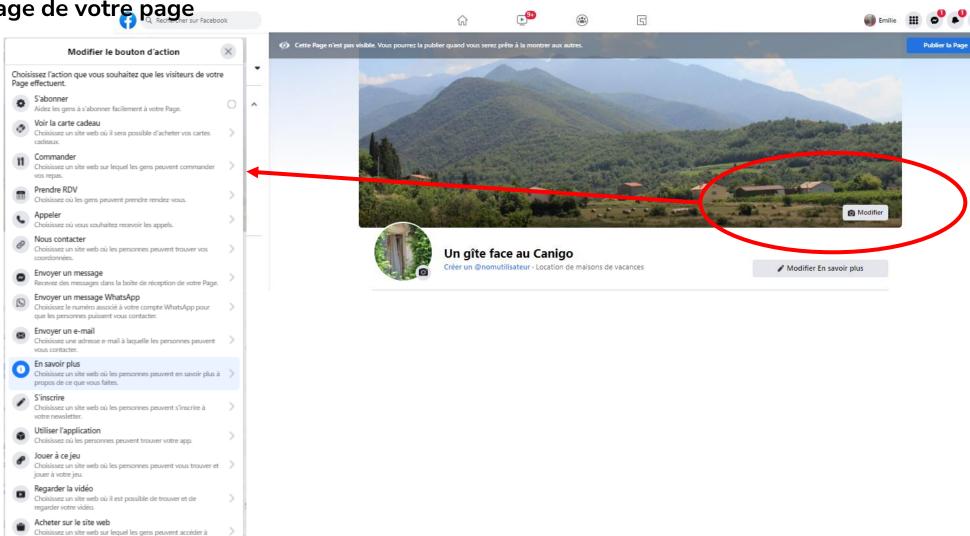


Le paramétrage de votre page

votre boutique.

Paramétrer :

▶ Permet un appel à action : enregistrer votre site Internet pour un passage à l'action plus rapide





ONGLET ACCUEIL

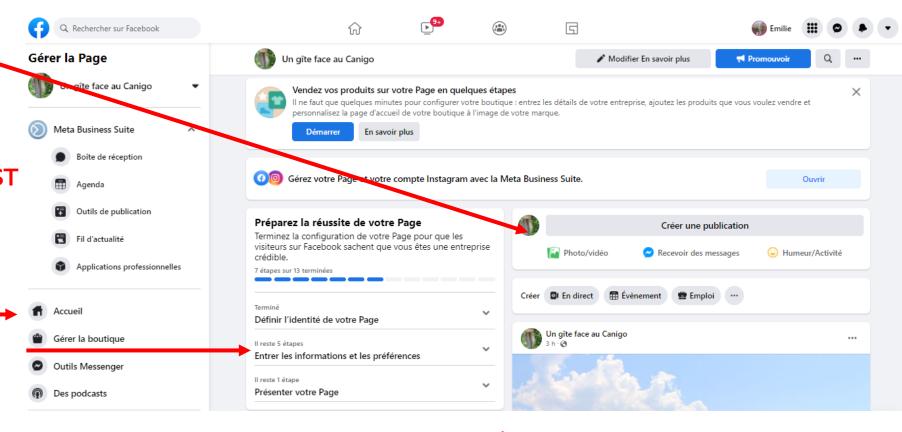
Onglet Accueil:

C'est ici que vous postez vos publications en « instantané ».

NE PAS OUBLIER QU'UN POST AVEC UN VISUEL SERA DAVANTAGE VU ET SUSCITERA DE L'INTERET QU'UN SIMPLE TEXTE

► Vous pouvez finaliser les étapes de création de votre page.

► Vous y voyez ceux déjà publiés. Vous pouvez répondre aux commentaires postés sur ceux-ci.





ONGLET FIL D'ACTUALITE

Onglet Fil d'actualité : (via Business Suite)

► C'est ici que vous retrouverez les publications des pages que vous aimez (en tant que page et non pas en tant que profil)

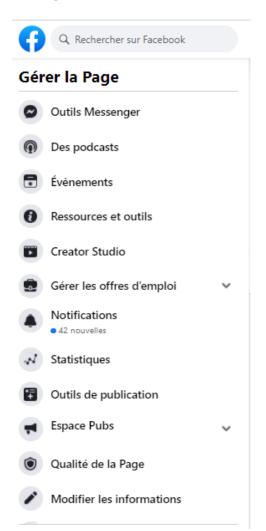


► Vous pouvez liker les posts, les commenter et les repartager sur votre page.



Onglet STATISTIQUES:

► Cet onglet permet d'obtenir des statistiques très poussées concernant votre page.

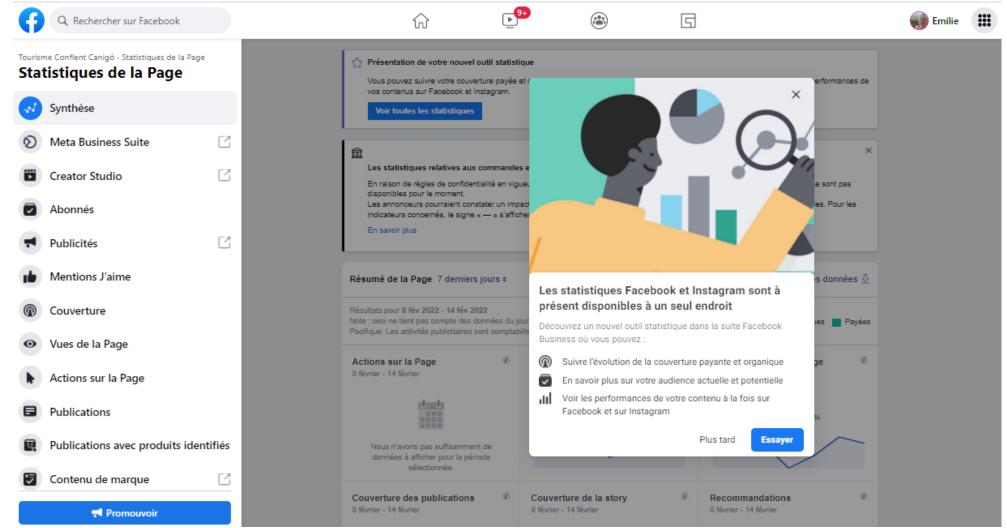


- Le nombre de nouvelles mentions j'aime, d'abonnés
- Par publication, le nombre de j'aime, commentaires, partages
- Il vous permet également d'en connaître un peu plus sur les personnes qui vous suivent (données géographiques et démographiques)



Onglet STATISTIQUES:

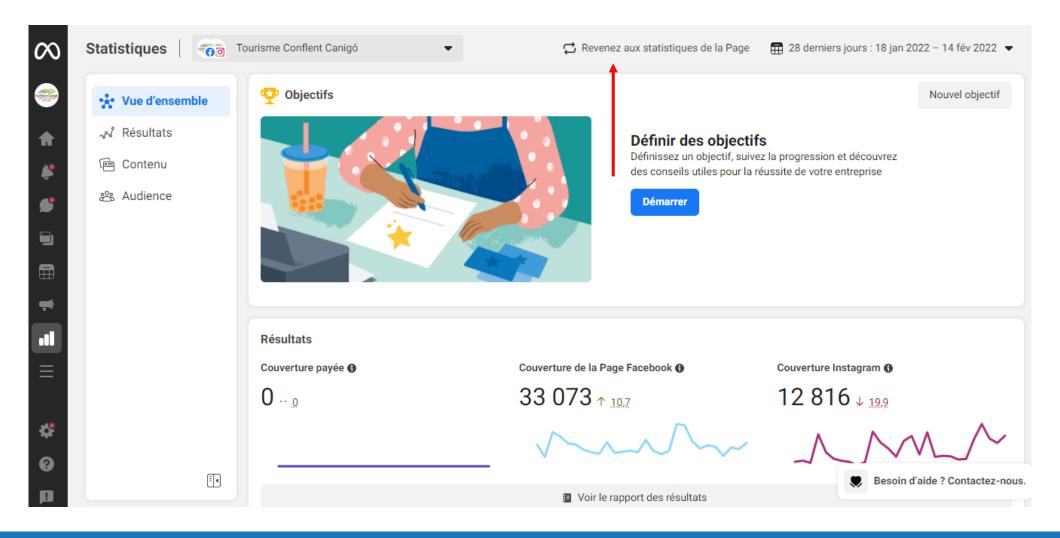
Cet onglet permet d'obtenir des statistiques très poussées concernant votre page.





Onglet STATISTIQUES:

► Cet onglet permet d'obtenir des statistiques très poussées concernant votre page.

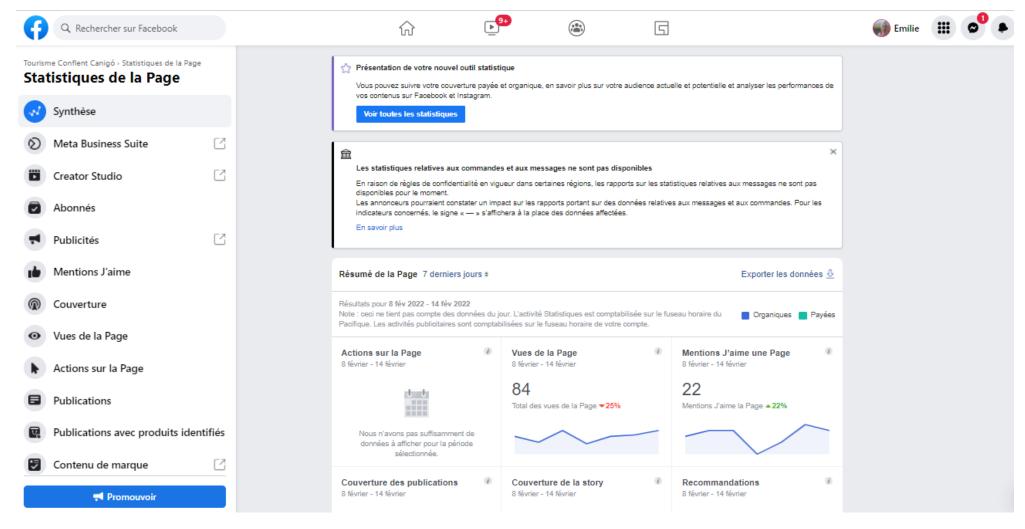




Onglet STATISTIQUES:

► Cet onglet permet d'obtenir des statistiques très poussées concernant votre page pour une période

définie.

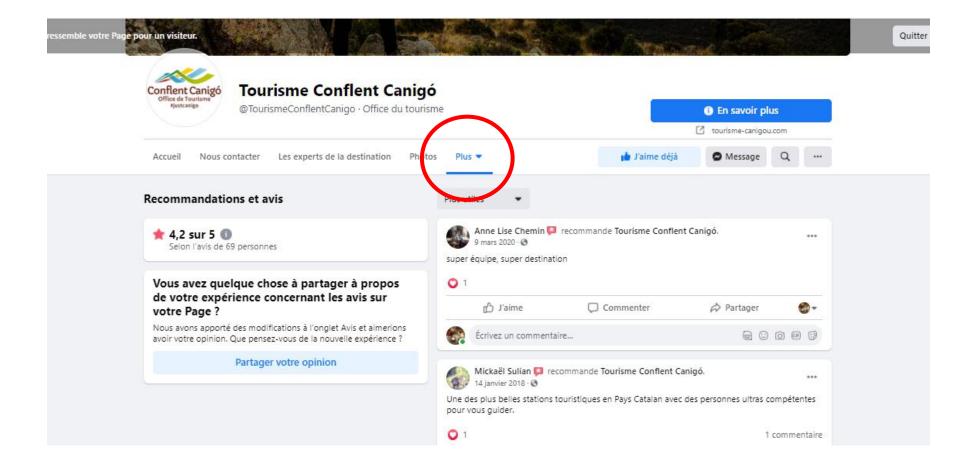




LES ONGLETS: AVIS

Onglet Avis

► C'est ici que vous avez accès aux avis déposés sur votre page Facebook. Dorénavant, les internautes recommandent (ou pas) votre établissement et ajoutent un commentaire. Vous vous devez d'y répondre

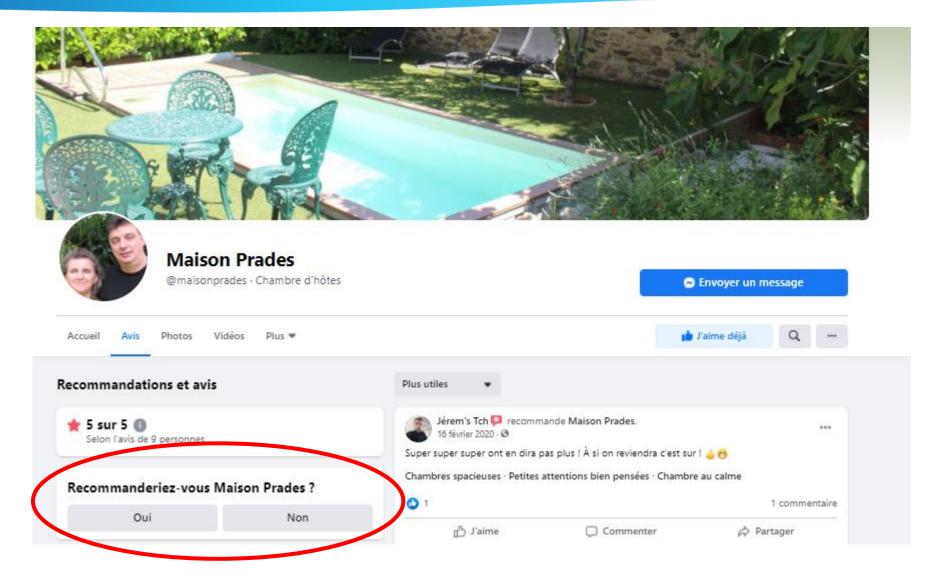




LES ONGLETS: AVIS

Onglet Avis

► C'est ici que les utilisateurs FB ont accès aux avis et recommandations. Ils peuvent recommander (ou pas) le prestataire et aussi ajouter un commentaire. Vous vous devez d'y répondre.

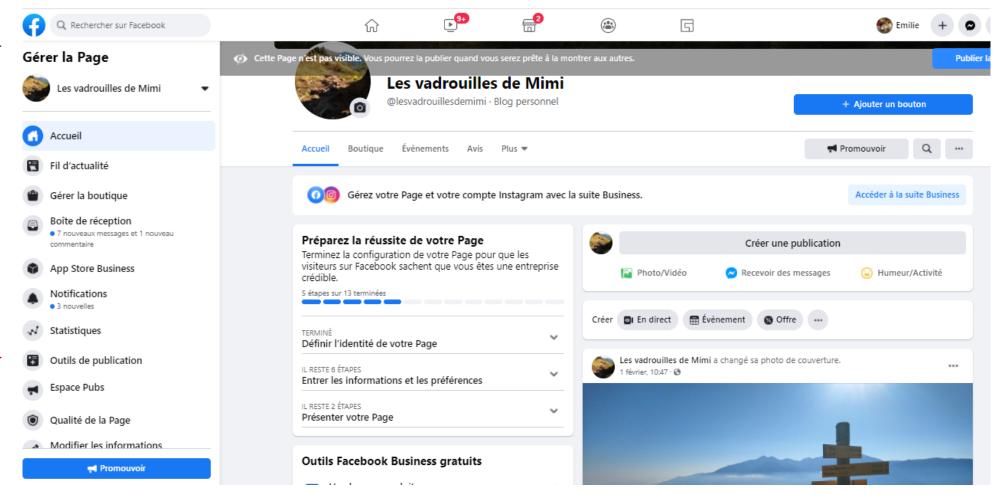




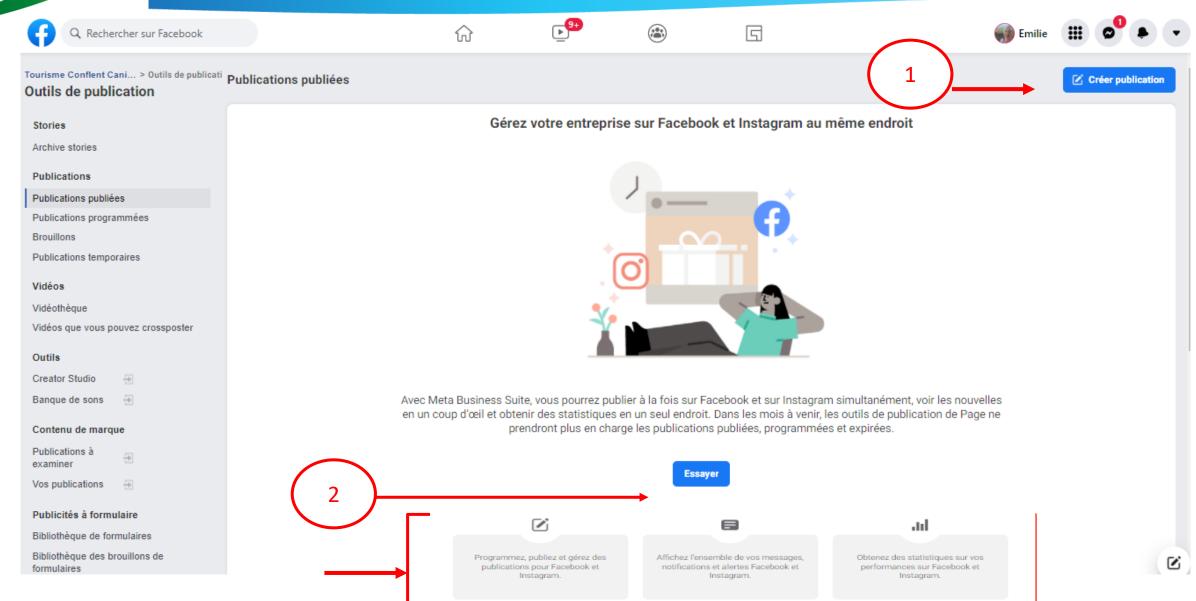
ONGLET OUTILS DE PUBLICATION

Outils de publication

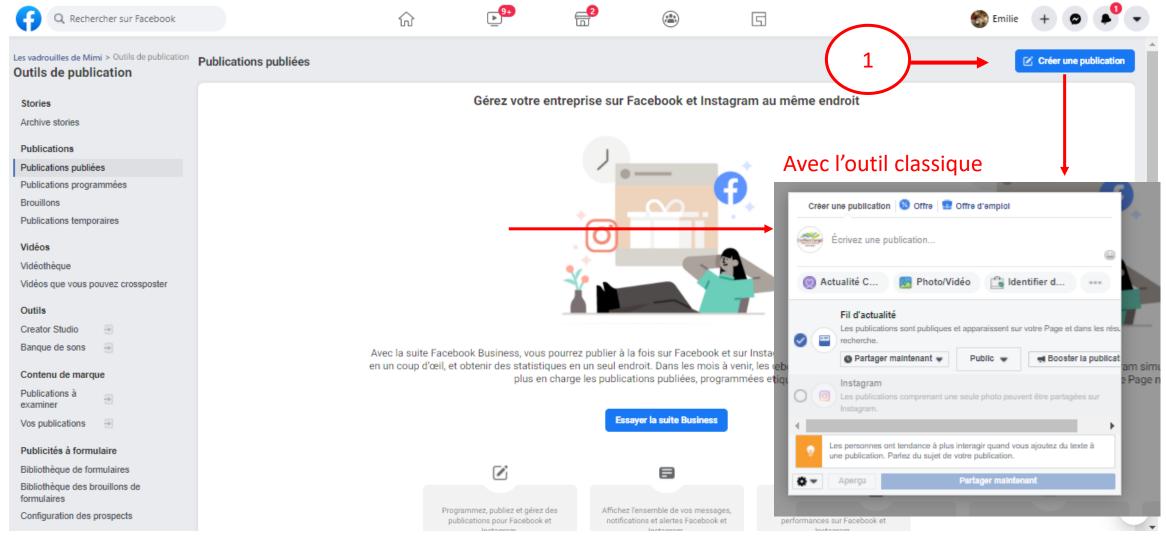
► C'est depuis cet onglet que vous pourrez, entre autre, programmer vos publications.



ONGLET OUTILS DE PUBLICATION

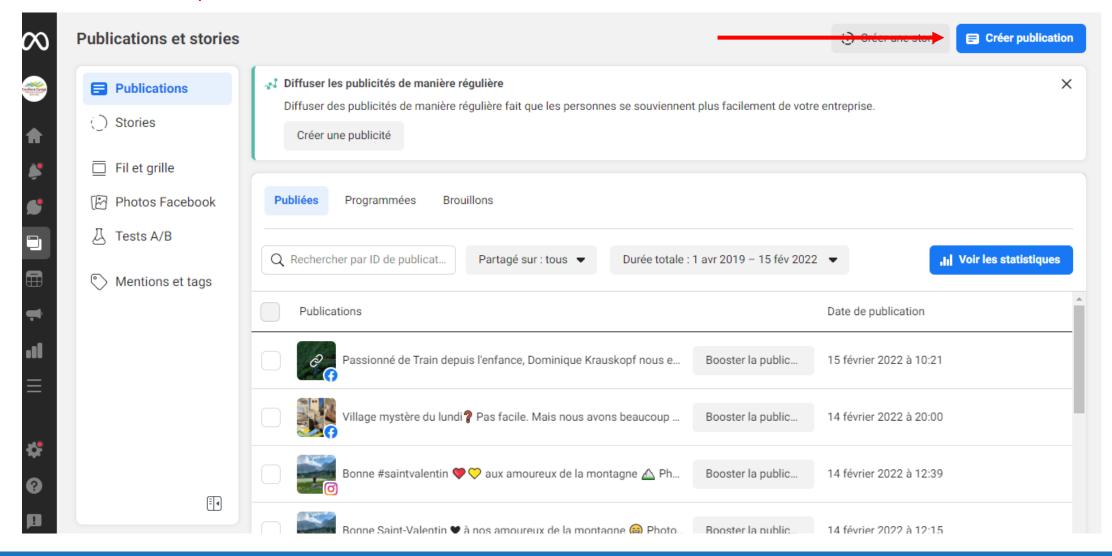






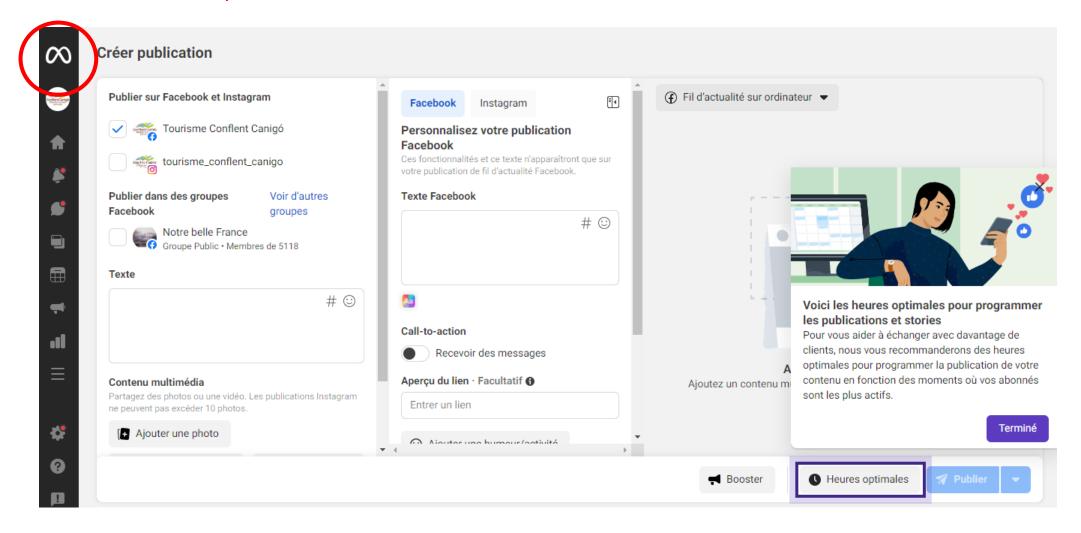


Avec le nouvel outil de publication



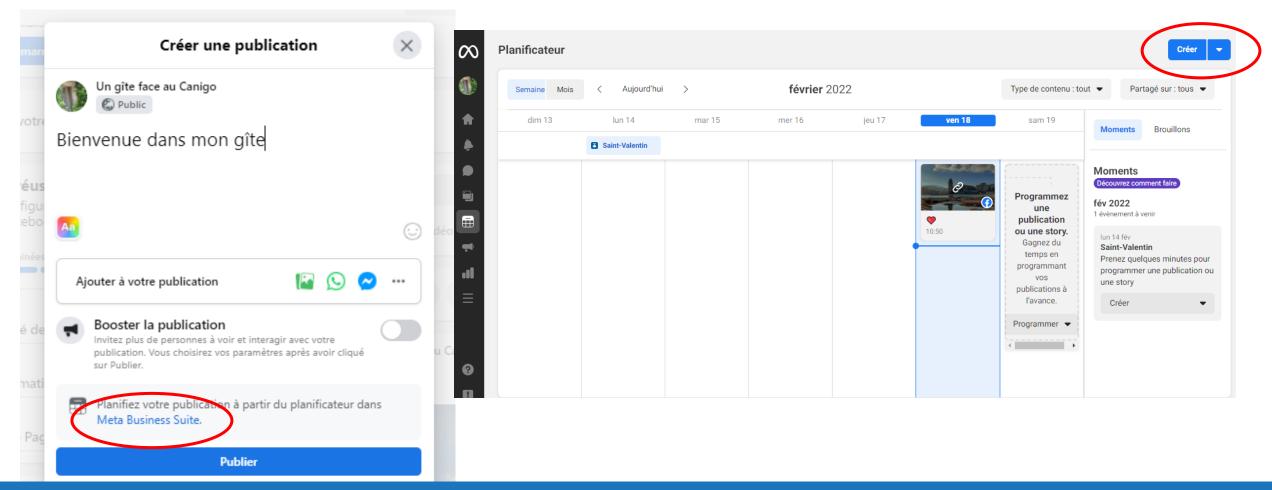


Avec le nouvel outil de publication

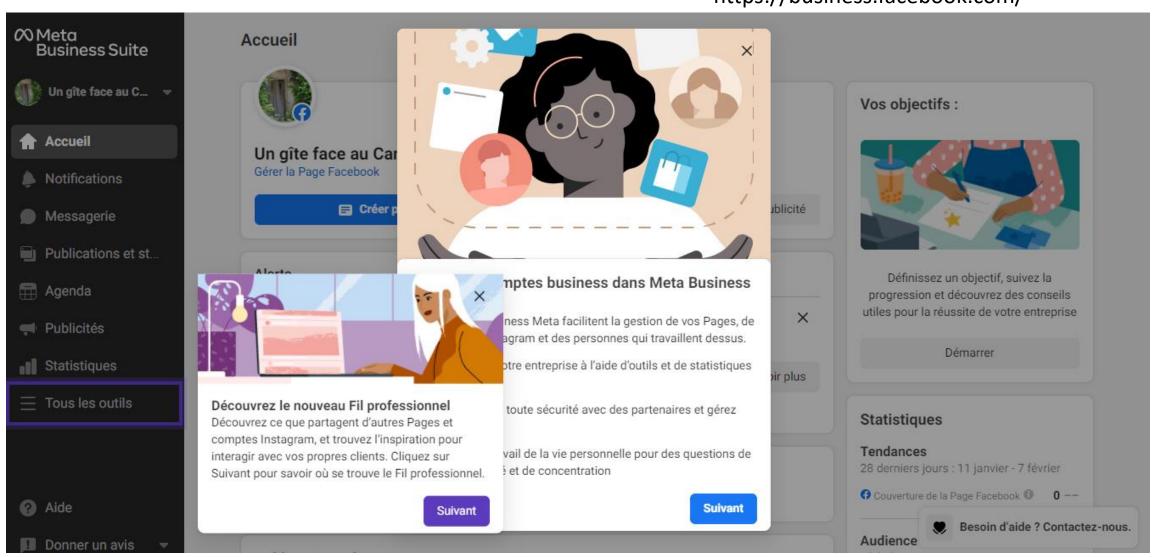




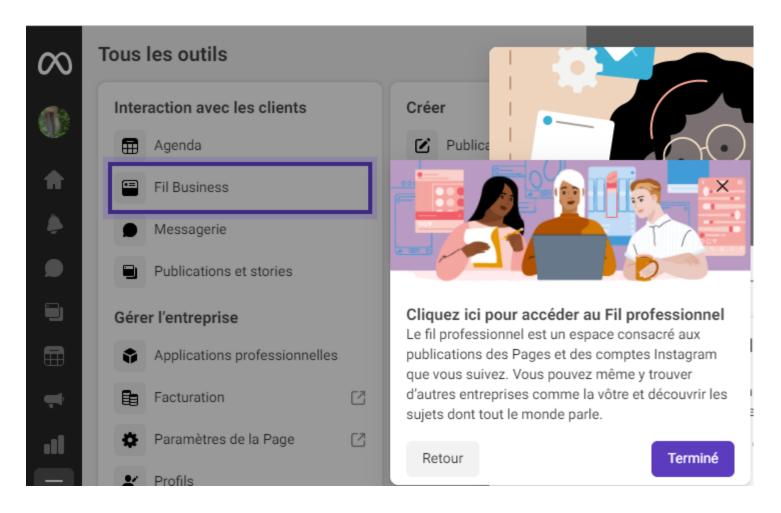
<u>Pour programmer un post afin qu'il soit publié plus tard, vous devez obligatoirement passer par Meta Business Suite.</u>



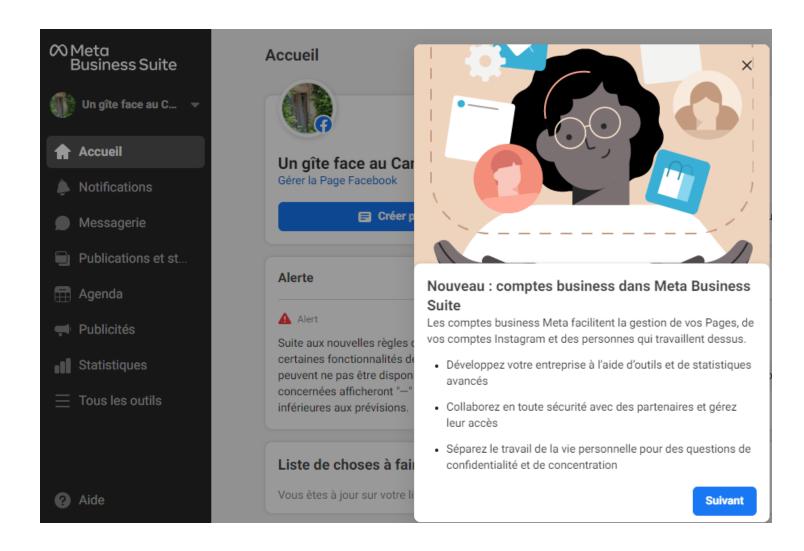






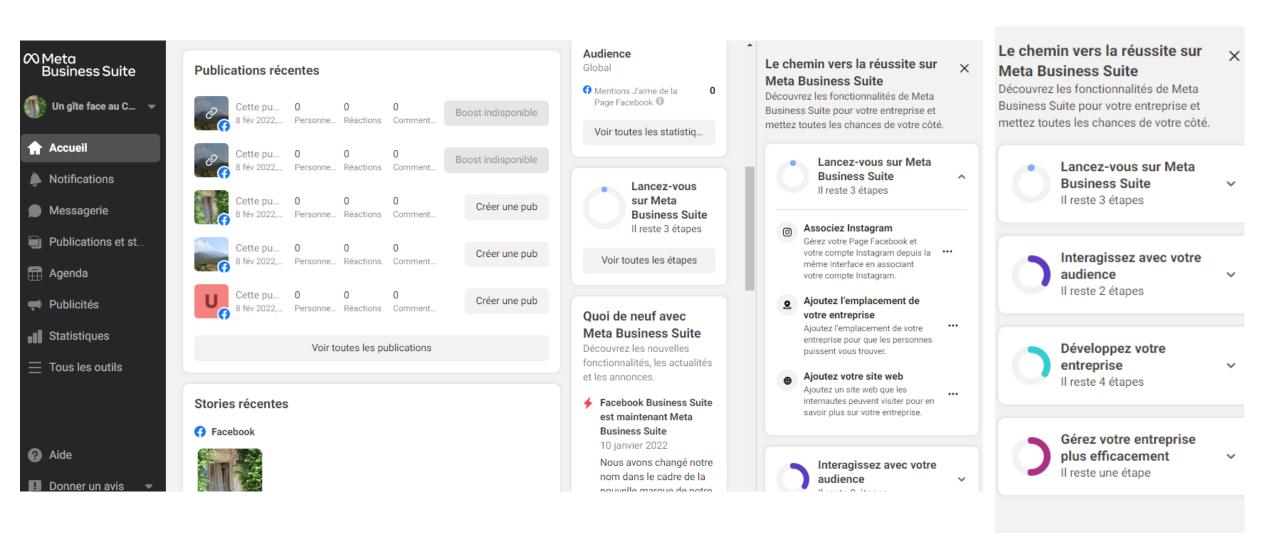




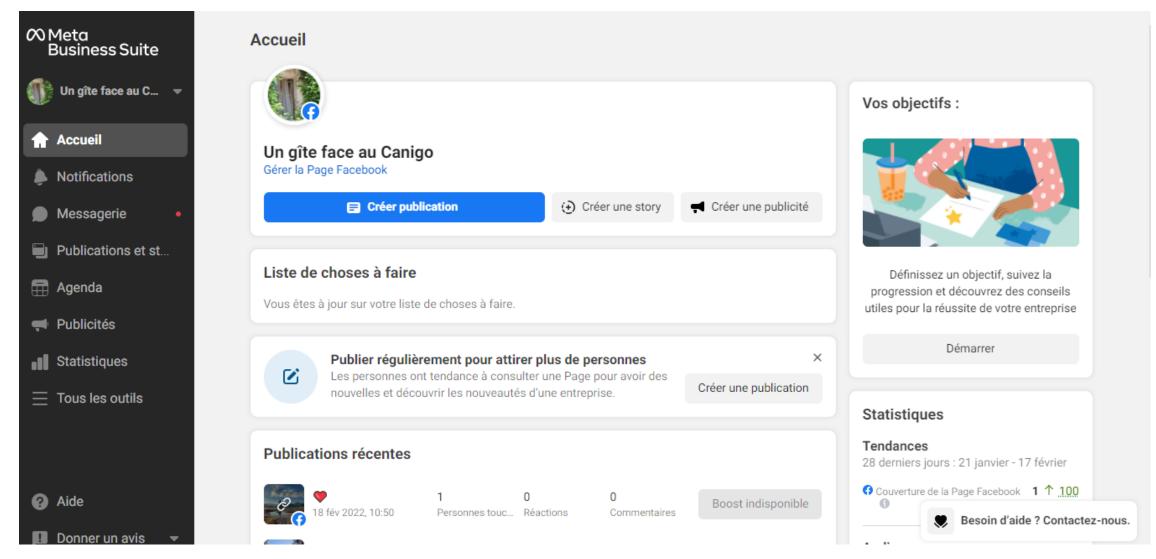




La Suite Business



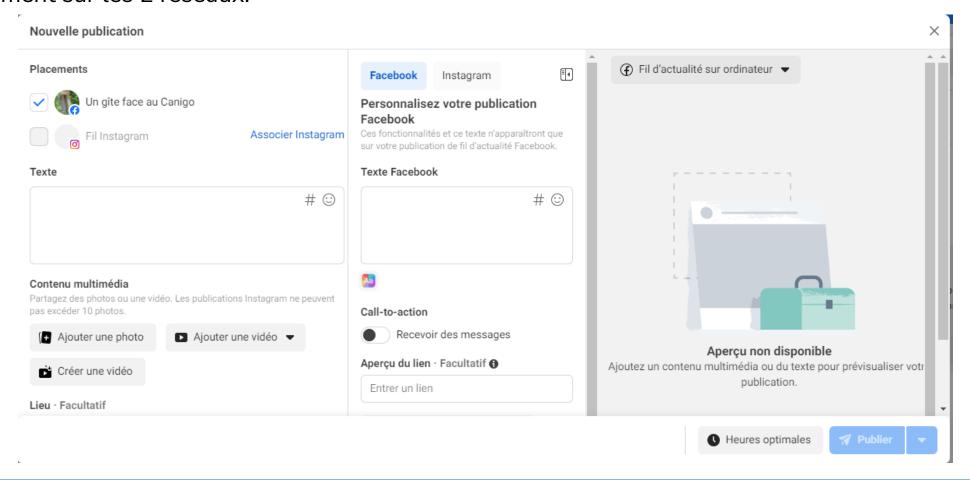






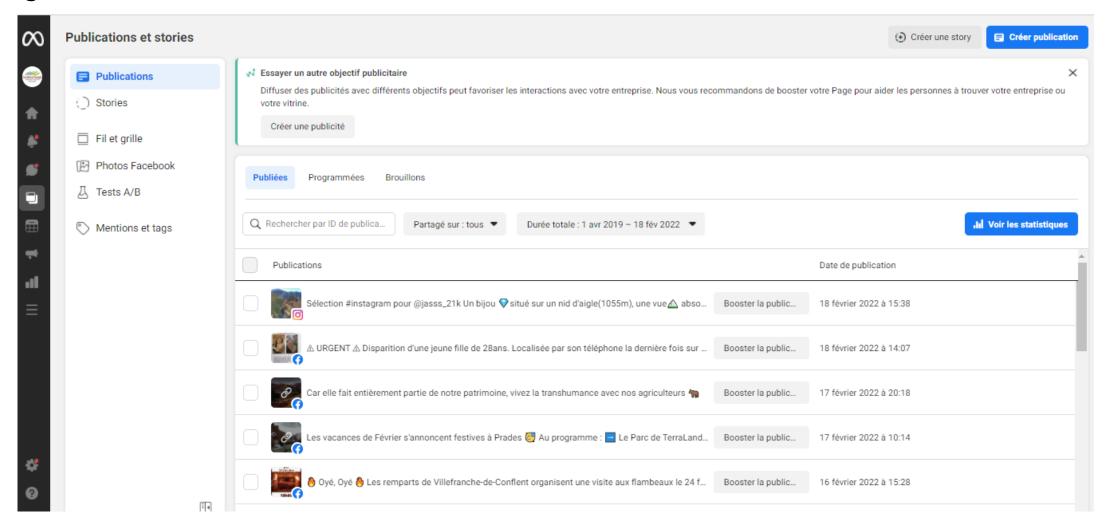
Pour programmer un post afin qu'il soit publié plus tard, vous devez obligatoirement passer par Meta Business Suite.

Si vous avez un compte IG et qu'il est lié à votre page ou profil, vous pourrez également le publier simultanément sur les 2 réseaux.

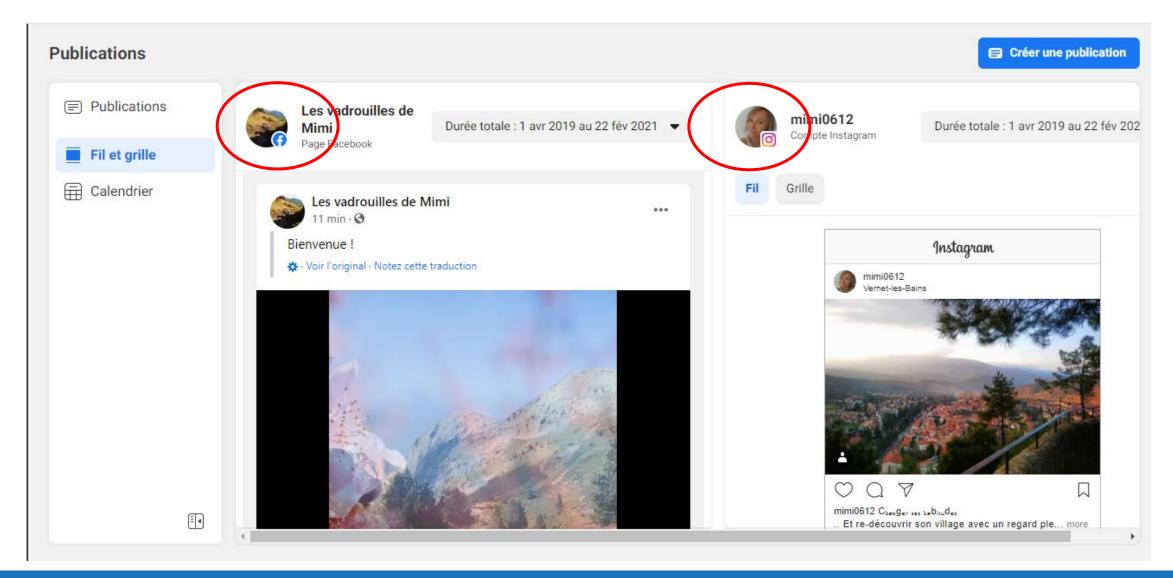




Vous pouvez donc utiliser la « Suite Meta Business » pour la gestion globale de vos publications Facebook et Instagram.









MISE EN AVANT D'UN POST

Epingler un post en haut de la page

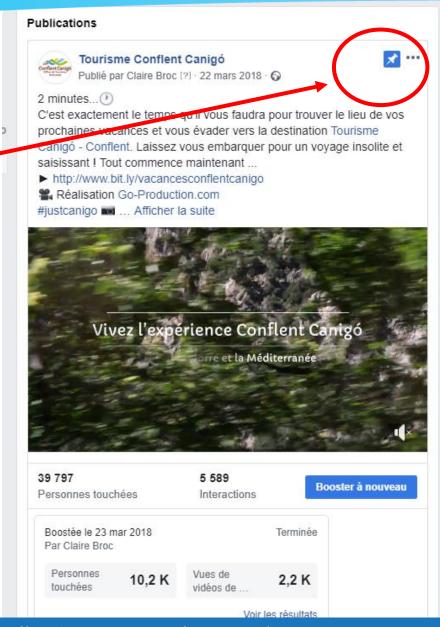
► Il est possible d'épingler un post ayant une valeur importante pour vous en haut de votre page même si celui-ci a été publié avant de nouveaux posts.

Il faut aller sur le post à épingler, cliquer sur la flèche en haut à droite de ce post et sélectionner « épingler en haut ».

Un petite punaise blanche dans un cadre bleu s'affichera sur le post épinglé.

Pour ne plus l'épingler, il suffit de refaire la même manipulation, et le « détacher du haut ».

On ne peut épingler qu'un seul post à la fois.





POUR DEBUTER





Conseils avant de se lancer

AVANT DE VOUS LANCER VOICI CE QU'IL FAUT **RETENIR!**





L'algorithme Facebook

Seulement 20% de vos abonnés voient une publication sur votre page Facebook

Algorithme Facebook



Intérêt pour la page

Performance de la publication

Performance antérieure de la page Type de contenu (photos et vidéos)

Récence de la publication

https://www.grizzlead.com



Les 4 leviers d'une action professionnelle

Stratégie

- Objectifs, cibles, valeurs véhiculées, ligne éditoriale, avantages concurrentiels, termes utilisés
- Stratégie de publication
- Organisation (RH et management)

Animation

- Ce que je publie sur Facebook
- La manière dont je rédige
- La manière dont j'interagis avec ma communauté

Promotion

- La présentation de vos supports Facebook
- Les moyens mis en œuvre pour développer sa communauté
- La complémentarité des supports et des actions de marketing

Analyse

- Analyse statistique de l'activité sur Facebook
- Evaluation des apports de trafics
- Analyse des opérations mises en œuvre pour développer la communauté



Les bonnes questions à se poser

Les ressources humaines

- ► Qui est le responsable des pages ?
- ▶ Qui communique sur les médias sociaux au nom de l'entreprise?
- ► Quel partage des tâches est mis sur pied ?
- ► Qui a les compétences ?
- ► Qui d'autre faut-il informer ?
- ► Qui remplace lors d'une absence prolongée (vacances) ?
- ► Quelles compétences peut-on exiger du « CM » (connaissances du sujet, aptitudes techniques, facilité d'écriture)
- ▶ Qui dans l'entourage pourrait être source d'information pour les posts
- ► Quel est le budget à disposition ?



Les bonnes questions à se poser

QUEL PUBLIC CIBLER?

OBSERVER VOS CLIENTS!

- ► Qu'est ce qui les intéresse ?
- ► Qu'est ce qui les touche?
- ► Qu'est ce qui les motive ?





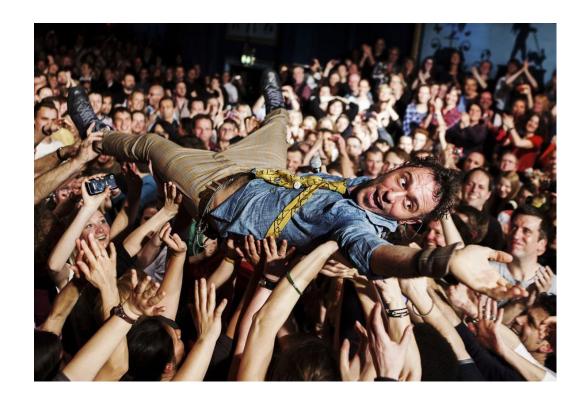
N'OUBLIEZ PAS!

Pas d'interactions avec ses Fans =

Pas de visibilité dans leur fil d'actualité

Seule une communauté engagée garantit le succès d'une entreprise et sa différenciation sur les réseaux sociaux.







Les facteurs clés du succès

Les points clés qui font la différence :

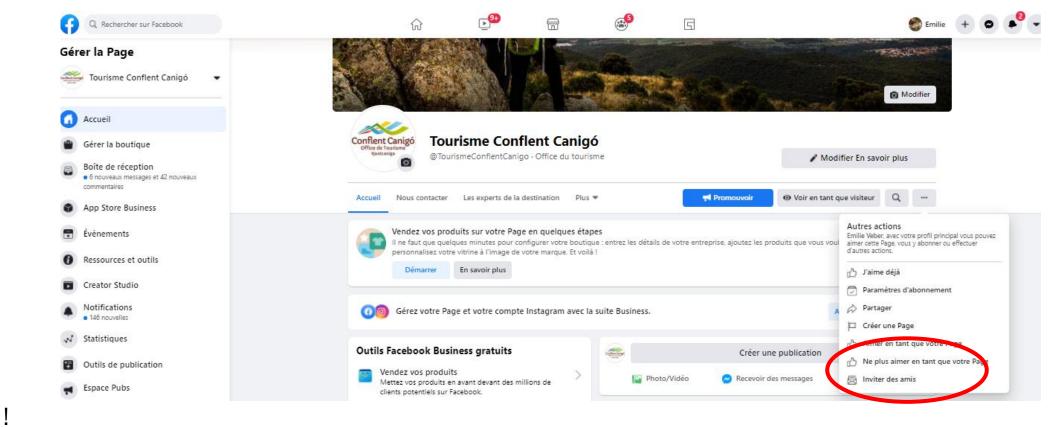
- La complémentarité des supports et l'intégration des actions sur Facebook dans une stratégie globale
- La prise de distance avec la promotion « classique », sortir de la logique « publicitaire » pour gagner en crédibilité et ainsi permettre le dialogue.
- La définition d'une **ligne éditoriale cohérente** avec les objectifs visés et les clientèles avec lesquelles on souhaite interagir sur Facebook.
- L'organisation de la production de contenu
- La qualité, l'anticipation et la préparation des publications.
- L'animation de sa communauté et la capacité à susciter des interactions.





INVITEZ VOS AMIS A DEVENIR FANS DE VOTRE PAGE FACEBOOK

Même si vos « amis » ne sont pas vos « clients », leurs amis peuvent le devenir. En aimant. commentant ou partageant vos posts, vos amis vont peut-être susciter l'intérêt de leurs amis pour votre page!





AJOUTEZ A VOTRE SIGNATURE MAIL LE LIEN VERS VOTRE PAGE FACEBOOK

Que ce soit sous forme de logo ou de texte, en ayant pris soin d'y intégrer un lien hypertexte!



Emilie VEBER

Chargée d'animation numérique

Office de tourisme Conflent Canigó

10 place de la république 66500 Prades

+ 33 (0)4 68 05 41 02

Ligne directe: 04 68 05 60 52 www.tourisme-canigou.com

info@tourisme-canigou.com

Suivez-nous sur les réseaux sociaux #justcanigo











N'imprimez que l'indispensable, en noir et blanc, et ayez le réflexe recto-verso

https://si.gnatu.re/



AJOUTEZ A VOTRE SITE INTERNET LE WIDGET DE VOTRE PAGE FACEBOOK

Paramétrez ce widget selon vos envies : taille et affichage, à l'aide sur site https://developers.facebook.com/docs/plugins/ (le bouton « plugin page » est à tester!)

Restez-connecté à Tourisme Canigó-Conflent!







INDIQUEZ SUR VOS SUPPORTS (CARTE DE VISITE, FLY, BROCHURE, ...) QUE VOUS ETES PRESENTS SUR FACEBOOK





PAYEZ POUR DE LA PUBLICITE SPONSORISEE

Selon vos objectifs et votre stratégie, Facebook vous propose différentes campagnes, avec une variété de formats et une finesse dans les ciblages de clientèle. Ce sont les moyens les plus simples et efficaces de toucher quasiment l'ensemble de vos clients potentiels et pour booster la visibilité de votre post.

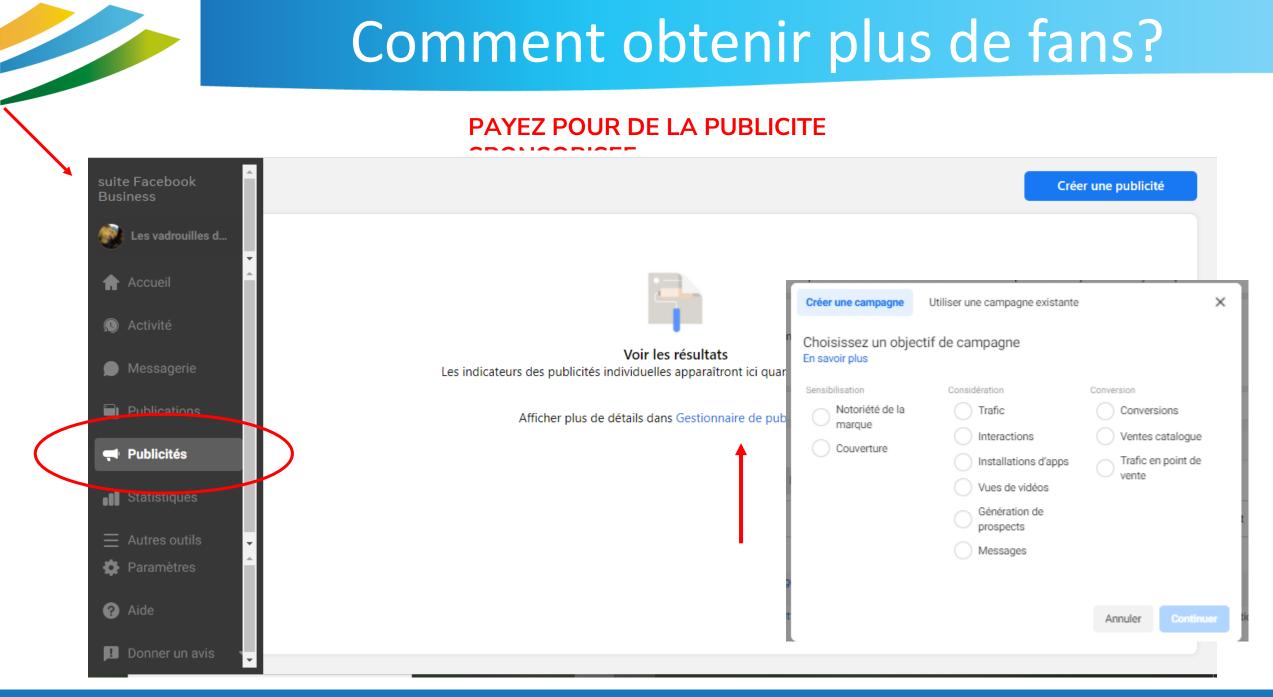




Vidéo du jour (30 mai 2016) au Pont d'Espagne. La cascade est magique en ce moment, par beau temps (comme ce matin) il y a un bel arc en ciel qui se forme. Bonne semaine à tous. **Tourisme en Midi- Pyrénées / Hautes Pyrénées / Parc national des Pyrénées**



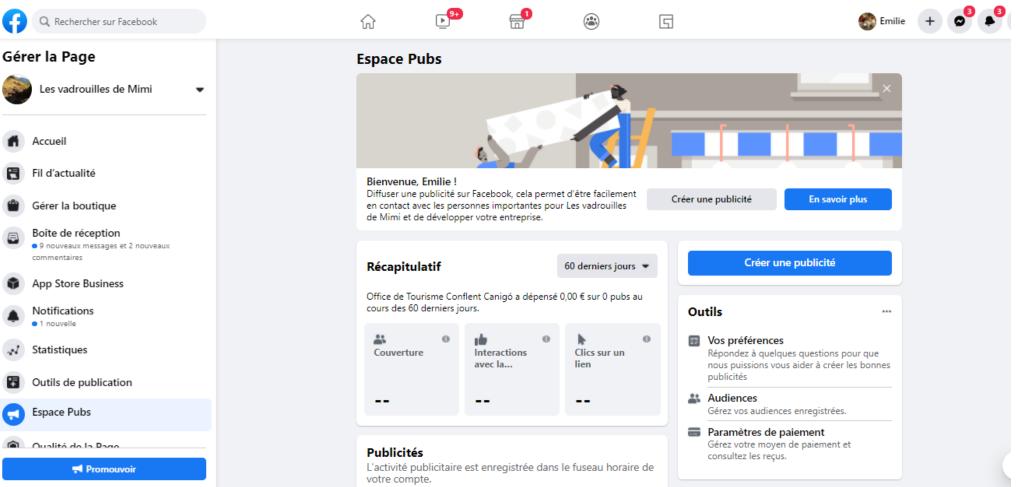






PAYEZ POUR DE LA PUBLICITE SPONSORISEE

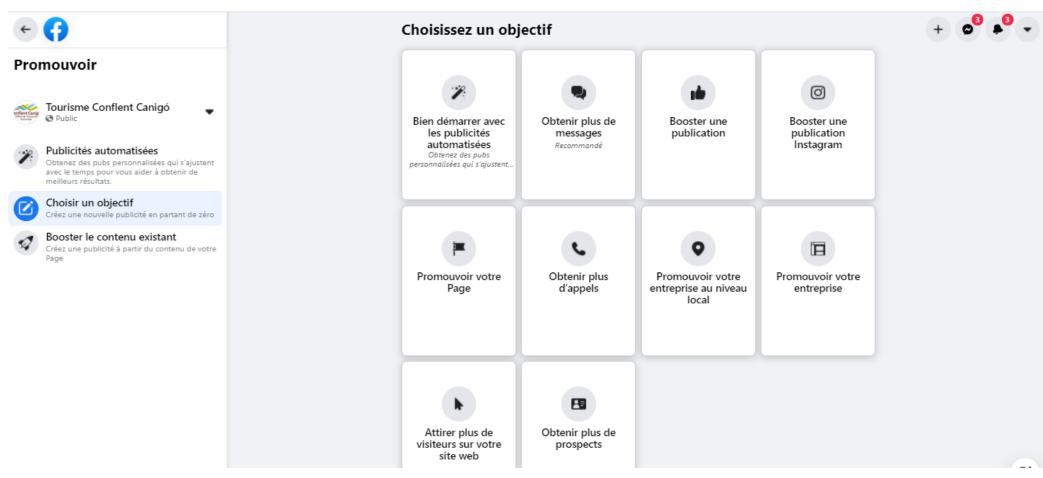
Vous pouvez également préparer vos campagnes directement depuis votre page. Il faut cliquer sur « espace pubs ». Vous pourrez soit créer une publicité ou « booster une publication ».





PAYEZ POUR DE LA PUBLICITE SPONSORISEE

Vous pouvez également préparer vos campagnes directement depuis votre page. Il faut cliquer sur « espace pubs ». Vous pourrez soit créer une publicité ou « booster une publication ».

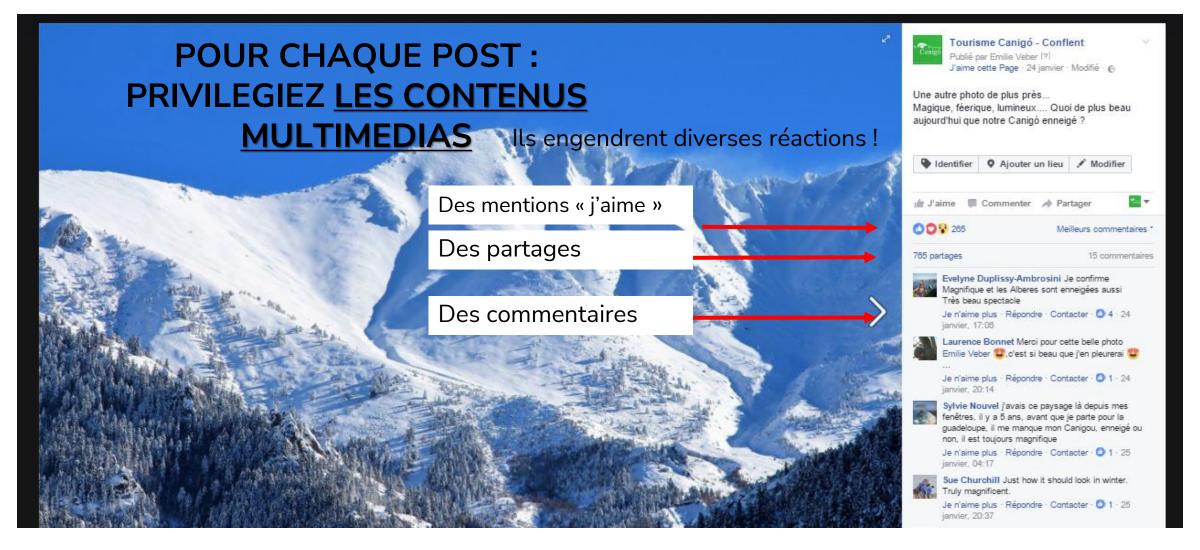




ET SURTOUT ANIMEZ VOTRE PAGE !!!!!













C'est parti pour NOTRE sélection 🧡 sur #instagram

Merci Robin Alves I Photographie pour cette photo de notre Abbaye Saint-Martin du Canigou en hiver c'est sublime. Pour visiter l'abbaye https://bit.ly/2UIAuQG

. . . .

Vous souhaitez voir votre photo we sur nos réseaux? Partagez vos plus belles images de la destination sur @instagram avec notre [hashtag] #justcanigo.

■ ■ ■ ... Afficher la suite



Avec des publications récurrentes

Ces concepts doivent s'appuyer sur vos valeurs, votre ligne éditoriale et être des éléments forts de vos publications de sorte qu'ils puissent générer des posts de teasing (littéralement « aguichage ») et de feedback (« retour d'expérience »)

Exemple:

- Le bon plan week-end du jeudi
- La photo mystère de la semaine
- La recette de la semaine
- Le bon plan famille (à chaque période de vacances)
- Le témoignage du mois (interviews de prestataires)
- ...



Avec des **photos « mystère »** concept couru mais néanmoins efficace Pratiquement incontournable dans le tourisme







Avec du **contenu à valeur ajoutée pour les** fans

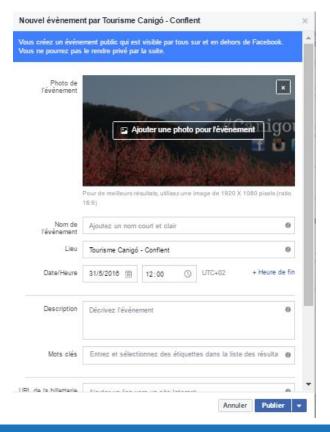
Une nouveauté sur notre Site Internet, un ajout à votre programmation estivale, une annonce spéciale de dernière minute,





Avec un EVENEMENT

Utilisez l'outil prévu par Facebook pour profiter de ses propriétés virales. Vos fans pourront à leur tour inviter leurs amis.





Avec DES AVANTAGES OFFERTS A VOTRE COMMUNAUTE

Vous les motivez à rester dans votre communauté et vous leur témoignez de la gratitude pour leur fidélité.







Avec de BONNES NOUVELLES

Vous venez d'obtenir un prix ou une distinction spéciale?
Informez-en vos fans, ils célèbreront cette bonne nouvelle avec vous!



Animer sa page

EN HUMANISANT VOTRE PRESENCE

Présentez-vous, mettez au premier plan votre animateur Facebook ou même les employés sans qui votre entreprise ne pourrait être.





Animer sa page

EN UTILISANT DES HASHTAG

Les hashtag sont des mots clés précédés du signe #



Tourisme Canigó - Conflent

Publié par Claire Broc (7) - 28 mai, 20:00 - 6

Bonsoir à tous

Merci à @ded49, @jordikases, @stinky-marta et @tonetstuned pour ces belles photos!

Merci à eux quatre qui nous font découvrir leur univers et leur passion du #Canigou

******* Afficher la suite

- ► Un hashtag doit être écrit en un seul mot, sans espace.
- ➤ Vous ne pouvez pas utiliser de caractères spéciaux, mais les nombres sont admis
- ► Vous pouvez également rechercher un hashtag dans la barre de recherche située en haut de n'importe quelle page.



Animer sa page



Tourisme Canigó - Conflent

Publié par Emilie Veber 17 - Hier, à 11:00 - 🚱

C'est lundi aujourd'hui, nous voici donc partis pour une nouvelle semaine et avec elle, son lot de (re)découvertes

Qui n'a jamais levé les yeux, une fois arrivé au carrefour de Villefranche de Conflent, pour regarder cette sentinelle imprenable ?

Le Fort Liberia est bien un des sites incontournables de notre destination Conflent Canigó et c'est Emilie qui vous y emmène! Ca se passe par ici

http://www.tourisme-canigou.com/escapade-au-fort-liberia



Escapade au Fort Libéria

A la découverte d'un monument remarquable construit par Vauban!

TOURISME-CANIGOU.COM

EN IDENTIFIANT UNE PAGE OU UNE PERSONNE

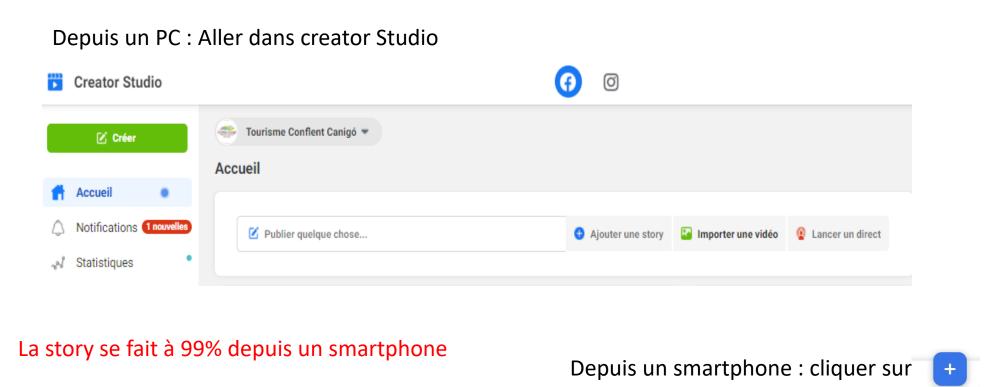
En utilisant le « arobase » @ avant de la citer.

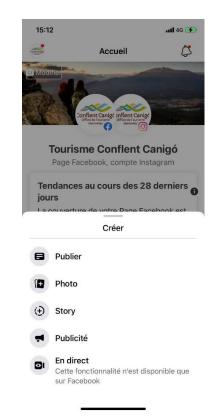
Votre post sera alors relayé par la personne ou la page que vous avez mentionnée.



Publier une Story

La story, c'est un format de publication « dynamique » combinant de l'image (illustration, photo ou même vidéo), du texte et du son, et visible pendant 24 heures, permettant de gagner en visibilité au déjà de sa communauté







Encore quelques conseils!



Laissez vous aussi de la liberté pour publier des **contenus « au fil de l'eau »** et **relayer du contenu existant** sur le web et spécialement le web 2.0

- Votre veille
- Votre réseau de prescripteurs
- Vos amis (sur Facebook et ailleurs)
- Les sites et blogs partenaires
- ...

Sont sources d'informations importantes pour vous fournir de la matière première



- Mettez dans un contexte propice à la discussion les infos que vous diffusez.
- Humanisez vos publications, faites preuve d'humour.
- Favorisez les interactions : poser des questions, demander l'avis de vos fans.



Encore quelques conseils!



Le rythme des publications :

Il n'y a pas de fréquence et de nombre exact, mais il faut être régulier.

Et tout dépend de l'actualité et des actions que l'on a en cours.

Sachez aussi poster plusieurs fois par jour sur le même sujet (teasing, feedback, ..) NB: le fil d'actualité de vos fans se charge vite (un utilisateur a en moyenne 177 amis) et cette technique permet de maximiser sa visibilité lorsqu'on a des choses

intéressantes à dire.



- ✓ 2 à 3 fois par semaine minimum
- ✓ Vérifier vos statistiques, pour savoir quel jour et quelle heure communiquer
- ✓ En général, en dehors des heures de travail
- ✓ Variable en fonction des communautés





Les bonnes pratiques

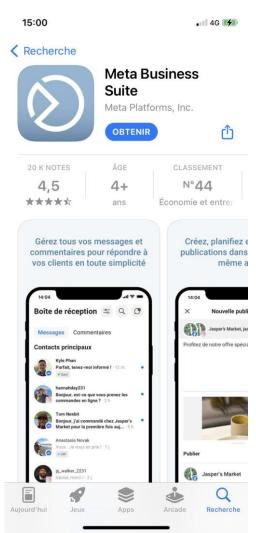


RECAPITULATIF

- Développez des concepts de publications récurrents à forte valeur ajoutée (bons plans, coupons, ...)
- Laissez vous la liberté pour publier des contenus « au fil de l'eau ».
- Faites parler vos Fans sur des **sujets propices à discussion** (poser des questions, faites participer vos fans, ...)
- Mettez en scène vos services en surfant sur l'actualité
- Rédigez de manière à susciter des réactions.
- Favorisez les **photos et vidéos** dans vos posts.
- Ne ratez pas une occasion d'orienter vos fans sur votre site web, et sur des sites de partenaires.
- Donnez des infos en avant première
- **Humanisez** la relation et faites preuve **d'humour**
- **Répondez** à vos fans, valorisez leurs contributions
- Soyez sincère et respectez votre ligne éditoriale et vos valeurs
- Sachez bien réagir aux critiques.



Les bonnes pratiques



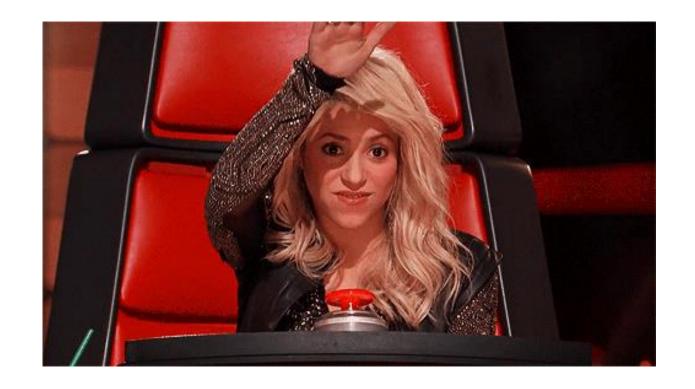
Installer l'app « Meta Business Suite » sur votre smartphone.





Les bonnes pratiques

AVEC TOUTES CES ASTUCES, TOUT LE MONDE VA SE RETOURNER VERS VOUS!





NOUS CONTACTER

SUR LE SITE INTERNET



Retrouvez un concentré d'informations sur le Conflent et le Canigou. Vous pourrez ainsi découvrir le territoire et vivre une expérience unique.

Une rubrique contact est là pour nous envoyer directement vos questions, demandes et remarques.

www.tourisme-canigou.com





Chaque jour, des amoureux et passionnés du territoire témoignent de leur attachement et partagent cela sur Instagram.

Parce que nous aimons le Conflent, nous vous le Conflent, nous le Conflett, n

Parce que nous aimons le Conflent, nous vous invitons à rejoindre le mouvement en partageant la beauté des lieux avec le hashtag #canigou

@tourisme_canigo_conflent



SUR FACEBOOK

Plongez dans l'univers de la destination Canigou et découvrez les coups de cœur de ce magnifique territoire, source d'inspiration!

Fb.com/TourismeCanigoConflent



SUR TWITTER

Interagissez en direct avec nous en usant (et abusant) du hashtag officiel de notre destination #canigou twitter.com/Canigo_Conflent



CONTACTEZ-NOUS

Vous avez une idée, un commentaire, une question ou une demande à nous transmettre ?

Vous pouvez nous écrire à :

info@tourisme-canigou.com



LE BILAN

https://bit.ly/QSfacebook2022



Et après?

.._.

Pour plus d'infos :

Vous retrouverez ce tutoriel en ligne : sur notre groupe Facebook pour les professionnels du tourisme de la station:

www.facebook.com/groups/prosdutourismeconflentcanigou/ Sur un nouveau site web qui vous est dédié : canigoconflentpro.jimdofree.com/

